



# Catalogo corsi e percorsi 2024

# INDICE



## Percorsi Tecnico/ Manageriali

32 titoli  
46 edizioni totali  
3 nuovi corsi

[VAI AI CORSI](#)



## Gestire se stessi

100 titoli  
108 edizioni totali  
7 nuovi corsi

[VAI AI CORSI](#)



## Gestire il team

36 titoli  
36 edizioni totali  
6 nuovi corsi

[VAI AI CORSI](#)



## Gestire i processi

37 titoli  
37 edizioni totali  
12 nuovi corsi

[VAI AI CORSI](#)



## Gestire il business

64 titoli  
72 edizioni totali  
9 nuovi corsi

[VAI AI CORSI](#)

■ ■ ■ ■ ■ ■ Scegli il corso più adatto a te tra le nostre aree tematiche ■ ■ ■ ■ ■ ■



## Percorsi Tecnico/Manageriali

Per potenziare le capacità organizzative e manageriali e acquisire competenze tecniche e tecnologiche verticali.

**32** titoli

**46** edizioni totali

**3** nuovi corsi

[TORNA ALL'INDICE](#)





## PERCORSI TECNICO/MANAGERIALI



Codice	Titolo Corso	Società di formazione	🕒	Modalità	Iscrizioni dal 14/02/2024					Iscrizioni dal 12/06/2024				Iscrizioni dal 16/10/2024			
					Mar	Apr	Mag	Giu	Lug	Ago	Set	Ott	Nov	Dic	Gen	Feb	
1.1	<b>English Communication Skills for Strategic International Selling (creating, developing and managing the relationship with the client)</b>	Language Solution - Divisione della Galileo.it Srl	4	🖥️			30-31	27-28									
1.2	<b>English Skills for effective Project Management in international context</b>	Language Solution - Divisione della Galileo.it Srl	4	🖥️			23-24	20-21									
1.3	<b>Introduzione al business English: comunicare in modo più efficace anche con un livello base di inglese (A2 o B1.1)</b>	Language Solution - Divisione della Galileo.it Srl	6	🖥️	13-20-27	3-10-17											
1.3	<b>Introduzione al business English: comunicare in modo più efficace anche con un livello base di inglese (A2 o B1.1)</b>	Language Solution - Divisione della Galileo.it Srl	6	🖥️								24-31	7-14-21-28				
1.4	<b>English Skills for Effective Presentations and Public Speaking</b>	Language Solution - Divisione della Galileo.it Srl	4	🖥️		11-12	9-10										
1.4	<b>English Skills for Effective Presentations and Public Speaking</b>	Language Solution - Divisione della Galileo.it Srl	4	🖥️							12-13	10-11					
1.5	<b>Migliorare la propria capacità di comunicare in inglese</b>	Language Solution - Divisione della Galileo.it Srl	6	🖥️		9-16-23-30	7-14										
1.5	<b>Migliorare la propria capacità di comunicare in inglese</b>	Language Solution - Divisione della Galileo.it Srl	6	🖥️								1-8-15-22-29	5				
<b>NEW</b> 1.6	<b>Online Business Communication complex situations - conference calls and emails</b>	Language Solution - Divisione della Galileo.it Srl	4	🖥️	14-15	4-5											
1.7	<b>Negotiation for Leadership</b>	Language Solution - Divisione della Galileo.it Srl	4	🖥️				6-7	4-5								

[TORNA ALL'INDICE](#)

🕒 Giornate

🖥️ Webinar

👥 Aula





## PERCORSI TECNICO/MANAGERIALI



Codice	Titolo Corso	Società di formazione	🕒	Modalità	Iscrizioni dal 14/02/2024					Iscrizioni dal 12/06/2024				Iscrizioni dal 16/10/2024			
					Mar	Apr	Mag	Giu	Lug	Ago	Set	Ott	Nov	Dic	Gen	Feb	
1.8	<b>Team Working in International Contexts. Building/managing inter-dependent relations, negotiating solutions and mantaining cooperation</b>	Language Solution - Divisione della Galileo.it Srl	4											14-15	12-13		
1.9	<b>Corso "Master in Project Management"</b>	Sciaky Europe Management Consulting Group	6		4-5-11-12-18-19												
1.9	<b>Corso "Master in Project Management"</b>	Sciaky Europe Management Consulting Group	6				6-7-13-14-20-21										
1.9	<b>Corso "Master in Project Management"</b>	Sciaky Europe Management Consulting Group	6					1-2-8-9-15-16									
1.9	<b>Corso "Master in Project Management"</b>	Sciaky Europe Management Consulting Group	6									7-8-14-15-21-22					
1.10	<b>PDM-Project Management Development: corso avanzato su temi emergenti di gestione progetti</b>	Wolters Kluwer Italia Srl - IPSOA Scuola di Formazione	4			4-11-18-23											
1.11	<b>Master in Agile Project Management con JIRA®</b>	Sciaky Europe Management Consulting Group	6			2-3-8-9-15-16											
1.12	<b>Guida pratica per middle manager non finance per costruire un business plan efficace</b>	Studio Giorgio Tela	4					4-11-18-25									
1.13	<b>I media digital per il marketing e il Business delle imprese</b>	Wolters Kluwer Italia Srl - IPSOA Scuola di Formazione	4				9-16-23-30										
1.13	<b>I media digital per il marketing e il Business delle imprese</b>	Wolters Kluwer Italia Srl - IPSOA Scuola di Formazione	4												3-10-17-19		

[TORNA ALL'INDICE](#)

Giornate

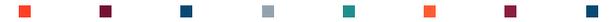
Webinar

Aula





## PERCORSI TECNICO/MANAGERIALI



Codice	Titolo Corso	Società di formazione	🕒	Modalità	Iscrizioni dal 14/02/2024					Iscrizioni dal 12/06/2024				Iscrizioni dal 16/10/2024		
					Mar	Apr	Mag	Giù	Lug	Ago	Set	Ott	Nov	Dic	Gen	Feb
1.14	<b>One drive e teams: il cloud di Microsoft ad uso personal e business</b>	Coreconsulting SpA	3	🖥️			6-13-20									
1.15	<b>La metodologia "Agile" per la semplificazione in azienda</b>	Sciaky Europe Management Consulting Group	4	🖥️							9-10-16-17					
1.16	<b>Metodologie Agile e Lean Organization</b>	PRAXI	4	🖥️										4-5-10-11		
1.17	<b>Le competenze del coach</b>	Noema HR Srl	4	🖥️					2-3-9-10							
1.18	<b>Coaching skill for leaders</b>	Coach U	4	🖥️				6-13-27	11							
1.19	<b>Percorso di specializzazione - Coaching e sviluppo delle persone: percorso sul performance management</b>	Galgano Consulting	4	🖥️		5-19	6-17									
1.19	<b>Percorso di specializzazione - Coaching e sviluppo delle persone: percorso sul performance management</b>	Galgano Consulting	4	🖥️									4-15-25	5		
1.20	<b>Bilancio, controllo di gestione e reporting per Middle Manager: analisi ed interpretazione dei dati economico-finanziari</b>	Wolters Kluwer Italia Srl - IPSOA Scuola di Formazione	5	🖥️				3-10-17-27	1							
1.21	<b>Dalla finanza strategica alla finanza operativa</b>	Wolters Kluwer Italia Srl - IPSOA Scuola di Formazione	4	🖥️					11-18-19-23							
<b>NEW</b> 1.22	<b>La nuova cultura della prevenzione economico finanziaria per middle manager: analisi di scenari prospettici, KPI di allert e di performance</b>	Wolters Kluwer Italia Srl - IPSOA Scuola di Formazione	5	🖥️								14-21-28	4-11			

[TORNA ALL'INDICE](#)

🕒 Giornate

🖥️ Webinar

👤 Aula





## PERCORSI TECNICO/MANAGERIALI



Codice	Titolo Corso	Società di formazione	🕒	Modalità	Iscrizioni dal 14/02/2024			Iscrizioni dal 12/06/2024				Iscrizioni dal 16/10/2024				
					Mar	Apr	Mag	Giu	Lug	Ago	Set	Ott	Nov	Dic	Gen	Feb
1.23	<b>Analisi di bilancio per Middle Manager: interpretare i dati attuali a supporto delle scelte strategiche future</b>	Wolters Kluwer Italia Srl - IPSOA Scuola di Formazione	5	🖥️					8-11-15-22-29							
1.23	<b>Analisi di bilancio per Middle Manager: interpretare i dati attuali a supporto delle scelte strategiche future</b>	Wolters Kluwer Italia Srl - IPSOA Scuola di Formazione	5	🖥️							9-16-23-30	7				
1.24	<b>Dall'idea imprenditoriale alla redazione del financial modeling</b>	Cegos Italia SpA	6	🖥️								9-10-17-18-24-25				
1.25	<b>Corso di preparazione alla certificazione PSM I (Professional Scrum Master)</b>	Cornerstone International	4	🖥️		4-11-18-23										
1.26	<b>Corso di preparazione alla certificazione PSPO I (Professional Scrum Product Owner I)</b>	Cornerstone International	6	🖥️								1-2-8-9-15-16				
1.27	<b>Sviluppare una comunicazione assertiva per generare uno stile di leadership efficace</b>	AGSG Srl	4	🖥️		8-9	8-9									
1.27	<b>Sviluppare una comunicazione assertiva per generare uno stile di leadership efficace</b>	AGSG Srl	4	🖥️								10-11-17-18				
1.27	<b>Sviluppare una comunicazione assertiva per generare uno stile di leadership efficace</b>	AGSG Srl	4	🖥️											13-15 (2025)	10-12 (2025)
<b>NEW</b> 1.28	<b>Master in Pensiero Sistemico</b>	Sciaky Europe Management Consulting Group	6	🖥️		29-30	6-7-13-14									
1.29	<b>Six Sigma. Percorso di formazione e certificazione delle Competenze Six Sigma in realtà di servizi</b>	Galgano Consulting	7	🖥️	7-13-27	3-18	8				10					

[TORNA ALL'INDICE](#)

🕒 Giornate

🖥️ Webinar

👤 Aula





## PERCORSI TECNICO/MANAGERIALI



Codice	Titolo Corso	Società di formazione	🕒	Modalità	Iscrizioni dal 14/02/2024			Iscrizioni dal 12/06/2024				Iscrizioni dal 16/10/2024				
					Mar	Apr	Mag	Giù	Lug	Ago	Set	Ott	Nov	Dic	Gen	Feb
1.29	<b>Six Sigma. Percorso di formazione e certificazione delle Competenze Six Sigma in realtà di servizi</b>	Galgano Consulting	7	🖥️			7-15-22	5-12	3			9				
1.29	<b>Six Sigma. Percorso di formazione e certificazione delle Competenze Six Sigma in realtà di servizi</b>	Galgano Consulting	7	🖥️				4-11-26	2-17		11		27			
1.29	<b>Six Sigma. Percorso di formazione e certificazione delle Competenze Six Sigma in realtà di servizi</b>	Galgano Consulting	7	🖥️							4-18-25	8-16	6			19 (2025)
1.30	<b>Laboratorio di Mindfulness - Il coraggio del leader: dalla resilienza alla mindfulness</b>	GESA FINANCE CONSULTING srl	4	🧑🏫							17-18	16-17				
1.31	<b>Competitive Strategy: strategie per competere efficacemente</b>	Noema HR Srl	4	🖥️									5-6-12-13			
1.32	<b>Le nuove frontiere del HR nell'era digitale: performance management e total rewarding</b>	Wolters Kluwer Italia Srl - IPSOA Scuola di Formazione	3	🖥️		17	8-15									

[TORNA ALL'INDICE](#)

🕒 Giornate

🖥️ Webinar

🧑🏫 Aula





## Gestire se stessi

Per gestire al meglio le proprie capacità e alimentare maggiore autoconsapevolezza, sviluppando il benessere lavorativo.

**100** titoli

**108** edizioni totali

**7** nuovi corsi

[TORNA ALL'INDICE](#)



## GESTIRE SE STESSI



Codice	Titolo Corso	Società di formazione	🕒	Modalità	Iscrizioni dal 14/02/2024					Iscrizioni dal 12/06/2024				Iscrizioni dal 16/10/2024		
					Mar	Apr	Mag	Giu	Lug	Ago	Set	Ott	Nov	Dic	Gen	Feb
2.1	<b>Obiettivo negoziazione: conflitto, network e partnership - Livello Base</b>	AGENFAP Società Cooperativa	2	🖥️			9-10									
2.2	<b>Obiettivo negoziazione: conflitto, network e partnership - Livello Avanzato</b>	AGENFAP Società Cooperativa	2	🖥️								24-25				
<b>NEW</b> 2.3	<b>Generazioni di valore: come creare connessioni creative e trasformare potenziali conflitti in sinergie</b>	FOR.TER. Piemonte	1	🖥️								25				
2.4	<b>Gestire i conflitti nell'era ibrida: curare le relazioni interpersonali nel team, tra ufficio e smart working</b>	Campoverde Srl	1	🖥️				12								
2.5	<b>La gestione del conflitto attraverso la "comunicazione non-violenta"</b>	MYLIA – ADECCO GROUP	2	🖥️	27-28											
2.6	<b>Affrontare il conflitto con l'approccio analitico transazionale</b>	AGENFAP Società Cooperativa	2	🖥️								26-27				
2.7	<b>Negoziazione organizzativa e gestione del conflitto</b>	PRAXI	2	🖥️	5-14											
2.8	<b>Trasformare i vincoli in opportunità</b>	FOR.TER. Piemonte	1	🖥️								13				
2.9	<b>La gestione dei feedback difficili</b>	Coreconsulting SpA	1	🖥️				11								
2.10	<b>Gestire la complessità</b>	Nilman	3	🖥️											3-4-5	

[TORNA ALL'INDICE](#)

🕒 Giornate

🖥️ Webinar

🎧 Aula





## GESTIRE SE STESSI



Codice	Titolo Corso	Società di formazione	🕒	Modalità	Iscrizioni dal 14/02/2024					Iscrizioni dal 12/06/2024			Iscrizioni dal 16/10/2024			
					Mar	Apr	Mag	Giu	Lug	Ago	Set	Ott	Nov	Dic	Gen	Feb
2.11	<b>Arte di ascoltare e gestione creativa dei conflitti</b>	Wolters Kluwer Italia Srl - IPSOA Scuola di Formazione	4	🖥️			7-8-21-22									
2.11	<b>Arte di ascoltare e gestione creativa dei conflitti</b>	Wolters Kluwer Italia Srl - IPSOA Scuola di Formazione	4	🖥️									5-6-12-13			
2.12	<b>Ascoltare per mediare: la diversità gestita come risorsa</b>	AGENFAP Società Cooperativa	2	🖥️											16-17 (2025)	
2.13	<b>Tecniche di negoziazione avanzata</b>	MYLIA – ADECCO GROUP	3	🖥️								17-18-19				
2.14	<b>Teoria dei Giochi per la negoziazione</b>	Noema HR Srl	2	🖥️								10-11				
2.15	<b>La negoziazione manageriale: padroneggiare le situazioni complesse e trattare con interlocutori difficili</b>	AGSG Srl	2	🖥️	19-20											
2.15	<b>La negoziazione manageriale: padroneggiare le situazioni complesse e trattare con interlocutori difficili</b>	AGSG Srl	2	🖥️								13-20				
2.15	<b>La negoziazione manageriale: padroneggiare le situazioni complesse e trattare con interlocutori difficili</b>	AGSG Srl	2	🖥️											6-13	
2.16	<b>La negoziazione strategica</b>	Campoverde Srl	4	🖥️					8-9-15-16							
2.17	<b>Leadership Lab: il laboratorio per sviluppare il proprio stile di leadership</b>	GESA FINANCE CONSULTING srl	2	🖥️			9-10									

[TORNA ALL'INDICE](#)

🕒 Giornate

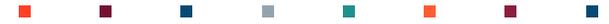
🖥️ Webinar

👤 Aula





## GESTIRE SE STESSI



Codice	Titolo Corso	Società di formazione	🕒	Modalità	Iscrizioni dal 14/02/2024					Iscrizioni dal 12/06/2024				Iscrizioni dal 16/10/2024			
					Mar	Apr	Mag	Giu	Lug	Ago	Set	Ott	Nov	Dic	Gen	Feb	
2.18	<b>Leadershe®: un percorso di costruzione e valorizzazione della leadership femminile</b>	GESA FINANCE CONSULTING srl	3						2-3-4								
2.19	<b>Workshop Women Leadership. Self-leadership dentro la propria specificità di genere</b>	MIDA spa	4													14-28 (2025)	4-18 (2025)
2.20	<b>Neuroscienze, la nuova frontiera della leadership</b>	Coach U	4										4-5-6-7				
<b>NEW</b> 2.21	<b>Sviluppare la leadership alla luce delle neuroscienze</b>	One for team	3		5-12-21												
2.22	<b>Da Manager a e-Leader. Diventa la guida a cui tutti vogliono ispirarsi.</b>	Cegos Italia SpA	4										12-13-19-20				
2.23	<b>La PNL : Comunicare in modo chiaro ed efficace con la Programmazione Neuro Linguistica</b>	GESA FINANCE CONSULTING srl	2		25-26												
2.23	<b>La PNL : Comunicare in modo chiaro ed efficace con la Programmazione Neuro Linguistica</b>	GESA FINANCE CONSULTING srl	2									7-8					
2.24	<b>La PNL - CORSO AVANZATO: Comunicare in modo chiaro ed efficace con la Programmazione Neurolinguistica</b>	GESA FINANCE CONSULTING srl	2												2-3		
2.25	<b>I neuroni specchio e le dinamiche relazionali: volgere un conflitto in un accordo</b>	Galgano Consulting	2													10-17 (2025)	
2.26	<b>I bias cognitivi: che cosa sono e come influenzano i nostri comportamenti e la nostra psicologia</b>	Coreconsulting SpA	2		11-12												

[TORNA ALL'INDICE](#)

Giornate

Webinar

Aula





## GESTIRE SE STESSI



Codice	Titolo Corso	Società di formazione	🕒	Modalità	Iscrizioni dal 14/02/2024					Iscrizioni dal 12/06/2024				Iscrizioni dal 16/10/2024				
					Mar	Apr	Mag	Giù	Lug	Ago	Set	Ott	Nov	Dic	Gen	Feb		
2.27	<b>Digitale di successo: racconti, immagini e strategie per comunicare meglio on line</b>	Scuola Holden	3	🖥️								16-23-30						
2.28	<b>YOURSTORY-racconta il tuo potenziale</b>	AGENFAP Società Cooperativa	4	🖥️													17-31 (2025)	14-28 (2025)
<b>NEW</b> 2.29	<b>Dal raccontare al raccontarsi: viaggio nei personaggi fuori per trovare i propri personaggi dentro</b>	Scuola Holden	3	🖥️				11-18-25										
2.30	<b>Potenziare il mio valore in azienda</b>	AGENFAP Società Cooperativa	2	🖥️													12-13	
<b>NEW</b> 2.31	<b>Doveri, dov'ero, dove sogno: ritrovarsi e ritrovare la propria libertà creativa nell'agenda quotidiana</b>	Scuola Holden	3	🖥️				16-23-30										
2.32	<b>Storytelling_Structure Narrative</b>	Scuola Holden	3	🖥️				4-5-6										
2.33	<b>Efficienza ed efficacia della comunicazione scritta</b>	FORMATERZIARIO	4	🖥️	6-14-21-27													
2.34	<b>Speechwriting: Scrivere un grande discorso come se fosse un film</b>	Scuola Holden	2	🖥️				7-8										
2.35	<b>Writing Care. Imparare a scrivere per vivere e lavorare meglio</b>	Scuola Holden	3	🖥️														27-28-29 (2025)
2.36	<b>Recito dunque Sono. Come avvicinarsi alla Comunicazione Assertiva attraverso la recitazione</b>	FOR.TER. Piemonte	2	🗣️				10-11										

[TORNA ALL'INDICE](#)

🕒 Giornate | 🖥️ Webinar | 🗣️ Aula





## GESTIRE SE STESSI



Codice	Titolo Corso	Società di formazione	🕒	Modalità	Iscrizioni dal 14/02/2024			Iscrizioni dal 12/06/2024				Iscrizioni dal 16/10/2024				
					Mar	Apr	Mag	Giù	Lug	Ago	Set	Ott	Nov	Dic	Gen	Feb
2.37	<b>Comunicare efficacemente restando se stessi</b>	FOR.TER. Piemonte	2	🖥️				5-6								
2.38	<b>Comunicare: come essere più efficaci nella comunicazione mediata dagli strumenti tecnologici</b>	GESA FINANCE CONSULTING srl	3	🖥️								17-24-26				
2.39	<b>Io parlo Giraffa. E tu?. La comunicazione empatica per relazioni arricchenti, autentiche ed evolutive</b>	Nilman	3	🖥️								18-19-20				
2.40	<b>Identità e comunicazione digitale: tips per un uso consapevole ed efficace</b>	PRAXI	2	🖥️												12 -19 (2025)
2.41	<b>Le tecniche teatrali al servizio del Public Speaking. I quattro passi verso una comunicazione "memorabile"</b>	Coreconsulting SpA	2	🖥️												3 -4 (2025)
2.42	<b>Organizzare e gestire presentazioni di successo: Public Speaking</b>	People Labs	2	🖥️				19-27								
2.43	<b>Parlare in pubblico: modalità e tecniche</b>	FORMATERZIARIO	4	🖥️				3-10-17-24								
2.44	<b>Digital public speaking: costruzione e performance</b>	Scuola Holden	3	🖥️								8-15-22				
2.45	<b>Stand-up speaking</b>	Scuola Holden	3	🖥️										3-4-5		
2.46	<b>Storytelling e management personale</b>	Scuola Holden	3	🖥️	11-12-13											

[TORNA ALL'INDICE](#)

🕒 Giornate

🖥️ Webinar

🖥️ Aula





## GESTIRE SE STESSI



Codice	Titolo Corso	Società di formazione	🕒	Modalità	Iscrizioni dal 14/02/2024			Iscrizioni dal 12/06/2024			Iscrizioni dal 16/10/2024					
					Mar	Apr	Mag	Giù	Lug	Ago	Set	Ott	Nov	Dic	Gen	Feb
2.47	<b>Future Storytelling</b>	Scuola Holden	3	🖥️		22-23-24										
2.48	<b>Workshop: Be inspiring in stile Ted Talk</b>	MIDA spa	1	🖥️												4 (2025)
2.49	<b>Discorsi potenti. Coinvolgere per convincere</b>	Scuola Holden	3	🖥️					9-10-11							
2.50	<b>Watch yourself in action! Tecniche comunicative e strumenti operativi per effettuare presentazioni efficaci in pubblico</b>	Campoverde Srl	2	🗣️							16-17					
2.51	<b>In scena! Liberare l'energia comunicativa con la sperimentazione teatrale</b>	Campoverde Srl	2	🗣️								2-3				
2.52	<b>Emotional Mindfulness Experience</b>	MIDA spa	6	🖥️				4-11-18-25	2-23							
2.53	<b>DIGM - Digital Mindfulness: come vivere bene in un mondo iperconnesso</b>	FOR.TER. Piemonte	2	🖥️												3-4 (2025)
2.54	<b>Mindfulness Revolution: scopri te stesso, il tuo potenziale e riprogramma la tua mente - Livello Base</b>	Nilman	3	🖥️				7-8-9								
2.55	<b>Metodo Mindfulness: recuperare il controllo della propria vita, liberandosi dall'ansia e dallo stress - Livello Avanzato</b>	Nilman	3	🖥️									6-7-8			
2.56	<b>Mind map. Il più potente strumento di accesso alle straordinarie capacità del nostro cervello per ideare, innovare, organizzare, pensare, risolvere e decidere</b>	Nilman	3	🖥️				4-5-6								

[TORNA ALL'INDICE](#)

🕒 Giornate

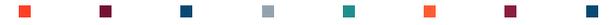
🖥️ Webinar

🗣️ Aula





## GESTIRE SE STESSI



Codice	Titolo Corso	Società di formazione	🕒	Modalità	Iscrizioni dal 14/02/2024					Iscrizioni dal 12/06/2024			Iscrizioni dal 16/10/2024		
					Mar	Apr	Mag	Giù	Lug	Ago	Set	Ott	Nov	Dic	Gen
2.57	<b>Mindset at work: come sviluppare un atteggiamento produttivo e resiliente al lavoro</b>	People Labs	4	🖥️							12-18-25	2			
2.58	<b>MINDFUL VOICE - Laboratorio di autoconsapevolezza nel cambiamento</b>	Campoverde Srl	2	🎧			20-21								
2.59	<b>Laboratorio della voce</b>	Coreconsulting SpA	2	🖥️										12-13	
2.60	<b>Mindfulness e resilienza</b>	Cegos Italia SpA	2	🖥️										2-3	
2.61	<b>Guarire le ferite emotive</b>	Nilman	3	🖥️											4-5-6 (2025)
2.62	<b>La palestra dell'intelligenza emotiva per i manager</b>	IAL NAZIONALE - Innovazione Apprendimento Lavoro	2	🖥️										28-29 (2025)	
2.63	<b>L'intelligenza "Cognitiva" e l'intelligenza "Emotiva": una sinergia necessaria per il manager moderno</b>	IAL NAZIONALE - Innovazione Apprendimento Lavoro	3	🖥️			7-14-21								
2.64	<b>Le emozioni alla guida delle performance - L'importanza dell'aspetto emozionale nel contesto lavorativo</b>	Campoverde Srl	3	🖥️										9-12-16	
2.65	<b>Time management e Goal setting</b>	People Labs	2	🖥️				4-11							
2.66	<b>Time Management. I 15 principi per aumentare la propria produttività</b>	Weissman & CIE. Italia Srl - Istituto Weissman	1	🖥️	14										

[TORNA ALL'INDICE](#)

🕒 Giornate

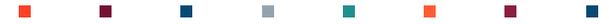
🖥️ Webinar

🎧 Aula





## GESTIRE SE STESSI



Codice	Titolo Corso	Società di formazione	🕒	Modalità	Iscrizioni dal 14/02/2024			Iscrizioni dal 12/06/2024				Iscrizioni dal 16/10/2024				
					Mar	Apr	Mag	Giù	Lug	Ago	Set	Ott	Nov	Dic	Gen	Feb
2.66	<b>Time Management. I 15 principi per aumentare la propria produttività</b>	Weissman & CIE. Italia Srl - Istituto Weissman	1	🖥️				11								
2.66	<b>Time Management. I 15 principi per aumentare la propria produttività</b>	Weissman & CIE. Italia Srl - Istituto Weissman	1	🖥️								15				
<b>NEW</b> 2.67	<b>Self efficacy, goal setting e time management</b>	Coach U	2	🖥️					3-4							
2.68	<b>Gestione del tempo e dello stress</b>	Wolters Kluwer Italia Srl - IPSOA Scuola di Formazione	2	🖥️										3-4		
2.69	<b>Crea il tuo equilibrio. Gestisci il tuo tempo</b>	FOR.TER. Piemonte	1	🖥️	1											
2.69	<b>Crea il tuo equilibrio. Gestisci il tuo tempo</b>	FOR.TER. Piemonte	1	🖥️							27					
2.70	<b>Esprimersi con il corpo e la voce. Tecniche di recitazione per gestire la propria espressività nei momenti di stress</b>	FOR.TER. Piemonte	2	👤									5-6			
2.71	<b>Managing Stress: riconoscerne i segnali e imparare tecniche di gestione per diventare più resilienti</b>	Cornerstone International	2	🖥️									18-19			
2.72	<b>Scopri il tuo talento e realizza il tuo potenziale con l'assessment Emergenetics®</b>	GESA FINANCE CONSULTING srl	2	🖥️		16-17										
2.73	<b>Scopri e valorizza i tuoi talenti nell'organizzazione</b>	People Labs	2	🖥️	7-14											

[TORNA ALL'INDICE](#)

🕒 Giornate

🖥️ Webinar

👤 Aula





## GESTIRE SE STESSI



Codice	Titolo Corso	Società di formazione	🕒	Modalità	Iscrizioni dal 14/02/2024			Iscrizioni dal 12/06/2024			Iscrizioni dal 16/10/2024				
					Mar	Apr	Mag	Giu	Lug	Ago	Set	Ott	Nov	Dic	Gen
2.74	<b>Pensare come Galileo: avere metodo e uscire dagli schemi</b>	Galgano Consulting	2	🖥️								4-11			
2.75	<b>Sviluppare il pensiero laterale sistemico attraverso la tecnica del Drawing Right Performance</b>	Campoverde Srl	2	🖥️								8-15			
2.76	<b>Effective virtual presentation</b>	PRAXI	2	🖥️										30 (2025)	6 (2025)
2.77	<b>Pitch e presentation skills: essere convincenti ed efficaci nelle presentazioni on line in lingua inglese</b>	Campoverde Srl	1	🖥️	6										
2.78	<b>Tecniche di "business writing" per preparare presentazioni WOW!</b>	Coreconsulting SpA	2	🖥️							19-20				
2.79	<b>L'arte della guerra per donne manager</b>	FOR.TER. Piemonte	3	🖥️					1-2-3						
2.80	<b>L'arte della persuasione</b>	Nilman	3	🖥️		8-9-10									
2.80	<b>L'arte della persuasione</b>	Nilman	3	🖥️					15-16-17						
2.81	<b>Know your brain! Per raggiungere i risultati</b>	PRAXI	2	🖥️								5-14			
2.82	<b>Brain building. Empowerment personale per manager</b>	Sciaky Europe Management Consulting Group	2	🖥️		9-10									

[TORNA ALL'INDICE](#)

🕒 Giornate

🖥️ Webinar

👤 Aula





## GESTIRE SE STESSI



Codice	Titolo Corso	Società di formazione	⌚	Modalità	Iscrizioni dal 14/02/2024					Iscrizioni dal 12/06/2024				Iscrizioni dal 16/10/2024			
					Mar	Apr	Mag	Giù	Lug	Ago	Set	Ott	Nov	Dic	Gen	Feb	
2.83	<b>Decision making: il successo del processo decisionale</b>	GRUPPO PROSPECTA S.R.L.	4														4-7 -11-14 (2025)
2.84	<b>Conoscere e combattere i bias cognitivi per prendere decisioni migliori!</b>	GESA FINANCE CONSULTING srl	2		13-14												
2.85	<b>Advanced Decisions - Approcci e strumenti evoluti per le nuove sfide manageriali</b>	One for team	2						2-3								
<b>NEW</b> 2.86	<b>Benessere organizzativo: come stare bene in azienda</b>	FORMATERZIARIO	4						1-8-15-22								
2.87	<b>Autorealizzazione e strategie individuali di performance felice</b>	PRAXI	2														5-13 (2025)
2.88	<b>Le abilità "negative" - Come restare se stessi e valorizzare i propri fattori limitanti</b>	One for team	2								18-19						
2.89	<b>HUMAN FACTORS: come migliorare il sistema per migliorare la performance</b>	People Labs	2													17-24 (2025)	
2.90	<b>Thinking outside the box: problem solving non convenzionale. "La ragione deve trovare le risposte, ma è l'immaginazione che deve fare le domande" (Einstein)</b>	GESA FINANCE CONSULTING srl	3														4-11 -13 (2025)
2.91	<b>Future Thinking: l'esplorazione strutturata dei futuri alternativi</b>	Noema HR Srl	4				8-9-15-16										
2.92	<b>Play factor: il gioco per generare idee. Favorire il team building, stimolare il problem solving (divertendosi)</b>	Scuola Holden	3										12-13-14				

[TORNA ALL'INDICE](#)

Giornate

Webinar

Aula







## Gestire il team

Per guidare e motivare il team, in ottica del raggiungimento degli obiettivi aziendali.

**36** titoli

**36** edizioni totali

**6** nuovi corsi

[TORNA ALL'INDICE](#)



**quadrifor**



## GESTIRE IL TEAM



Codice	Titolo Corso	Società di formazione	🕒	Modalità	Iscrizioni dal 14/02/2024					Iscrizioni dal 12/06/2024			Iscrizioni dal 16/10/2024				
					Mar	Apr	Mag	Giu	Lug	Ago	Set	Ott	Nov	Dic	Gen	Feb	
3.1	<b>Essere un team leader: gli errori da evitare!</b>	Coreconsulting SpA	2	🖥️													10 -11 (2025)
<b>NEW</b> 3.2	<b>Facilitazione Strategica. Competenze e strumenti per la leadership e la gestione innovativa del Team</b>	AGENFAP Società Cooperativa	4	🖥️										18-22- 25-29			
3.3	<b>Fai sbocciare il tuo team. Laboratorio esperienziale</b>	Campoverde Srl	2	👤												22 -23 (2025)	
3.4	<b>Dialogo nel buio. Teamwork esperienziale</b>	FORMATERZIARIO	2	👤												14 -15 (2025)	
<b>NEW</b> 3.5	<b>Il Manager come Facilitatore di Team</b>	People Labs	4	🖥️									21-28	5-12			
3.6	<b>Il coaching come strumento di sviluppo di persone e team di lavoro</b>	IAL NAZIONALE - Innovazione Apprendimento Lavoro	2	🖥️													17 -18 (2025)
3.7	<b>Tecniche di coaching per motivare i collaboratori</b>	Coreconsulting SpA	2	🖥️		8-9											
3.8	<b>Management by coaching</b>	AGSG Srl	3	🖥️					1-2-15								
3.9	<b>Advanced coaching skill for leaders</b>	Coach U	2	🖥️							12-19						
3.10	<b>Le doti del leader "agile": il modello della servant leadership</b>	Sciaky Europe Management Consulting Group	2	🖥️									11-12				

[TORNA ALL'INDICE](#)

🕒 Giornate

🖥️ Webinar

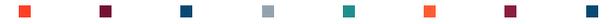
👤 Aula







## GESTIRE IL TEAM



Codice	Titolo Corso	Società di formazione	🕒	Modalità	Iscrizioni dal 14/02/2024			Iscrizioni dal 12/06/2024			Iscrizioni dal 16/10/2024					
					Mar	Apr	Mag	Giù	Lug	Ago	Set	Ott	Nov	Dic	Gen	Feb
3.21	<b>Il principio 80-20 di Pareto per aumentare drasticamente la tua efficacia nella gestione dei collaboratori</b>	Noema HR Srl	3	🖥️				11-12-13								
3.22	<b>FIDARSI E ISPIRARE FIDUCIA: come coinvolgere i collaboratori e sviluppare spirito di squadra</b>	People Labs	2	🖥️							9-16					
3.23	<b>Motivare i collaboratori: lo sviluppo del commitment per il benessere organizzativo</b>	Campoverde Srl	3	🖥️									11-14-18			
3.24	<b>Saper pensare: risolvere problemi e prendere decisioni</b>	People Labs	4	🖥️							12-19-26	3				
3.25	<b>Valutare i propri collaboratori e dare feedback efficaci</b>	Cornerstone International	2	🖥️											16-17	
3.26	<b>Motivare i collaboratori senza incentivi economici è possibile?</b>	PRAXI	2	🖥️											5-12	
3.27	<b>La cultura del feedback: come motivare i propri collaboratori e rafforzare la delega.</b>	IAL NAZIONALE - Innovazione Apprendimento Lavoro	3	🖥️				11-12-18								
<b>NEW</b> 3.28	<b>Valorizzare la cultura aziendale: un approccio antropologico alle organizzazioni</b>	GRUPPO PROSPECTA S.R.L.	4	🖥️				8-10-15-17								
3.29	<b>To business or not to business. Il potere delle parole e le strategie di persuasione. I testi di Shakespeare come modelli comunicativi per il manager e l'azienda</b>	GESA FINANCE CONSULTING srl	2	🖥️												22-23 (2025)
3.30	<b>Pensiero prospettico: saper creare prospettive possibili, anticipando ed attuando il cambiamento in contesti mutevoli</b>	Cegos Italia SpA	4	🖥️					9-10-16-17							

[TORNA ALL'INDICE](#)

🕒 Giornate

🖥️ Webinar

👥 Aula





## GESTIRE IL TEAM



Codice	Titolo Corso	Società di formazione	🕒	Modalità	Iscrizioni dal 14/02/2024					Iscrizioni dal 12/06/2024			Iscrizioni dal 16/10/2024			
					Mar	Apr	Mag	Giu	Lug	Ago	Set	Ott	Nov	Dic	Gen	Feb
3.31	<b>Growth mindset: cambiare forma mentis per raggiungere il successo</b>	Coreconsulting SpA	1	🖥️					9							
3.32	<b>Nudging for business: la “spinta gentile” nella gestione delle persone per il miglioramento dei processi</b>	Noema HR Srl	3	🖥️											3-4-5	
<b>NEW</b> 3.33	<b>Inter-generazionali: sfide e slanci per l’avvio di percorsi di squadra</b>	AGENFAP Società Cooperativa	4	🖥️	4-5-18-19											
3.34	<b>Agile Project Management: gestire i progetti e le attività a distanza</b>	PRAXI	2	🖥️					3-10							
3.35	<b>Il management dell’autostima</b>	IAL NAZIONALE - Innovazione Apprendimento Lavoro	2	🖥️											10-11	
3.36	<b>Delega efficace</b>	Wolters Kluwer Italia Srl - IPSOA Scuola di Formazione	2	🖥️											10-11	

[TORNA ALL'INDICE](#)

🕒 Giornate | 🖥️ Webinar | 🎧 Aula





## Gestire i processi

Per rendere più efficaci ed efficienti i processi aziendali, monitorando il raggiungimento dei risultati.

**37** titoli

**37** edizioni totali

**12** nuovi corsi

[TORNA ALL'INDICE](#)



**quadrifor**



Codice	Titolo Corso	Società di formazione	⌚	Modalità	Iscrizioni dal 14/02/2024			Iscrizioni dal 12/06/2024				Iscrizioni dal 16/10/2024				
					Mar	Apr	Mag	Giù	Lug	Ago	Set	Ott	Nov	Dic	Gen	Feb
<b>NEW</b> 4.1	<b>Bootcamp: Cultura e architettura del dato - fundamentals</b>	Talent Garden Italia Srl	3					14-21-28								
4.2	<b>La cultura del dato: registrare, leggere e usare i dati in azienda</b>	People Labs	2			9-16										
<b>NEW</b> 4.3	<b>Statistica e rappresentazioni grafiche dei dati statistici con Excel, per non addetti</b>	Sciaky Europe Management Consulting Group	2					5-6								
<b>NEW</b> 4.4	<b>Big Data: la gestione delle informazioni per l'evoluzione del business</b>	Coreconsulting SpA	2						3-4							
4.5	<b>Data driven decision making</b>	MYLIA – ADECCO GROUP	4					22-23-24-29								
<b>NEW</b> 4.6	<b>Sostenibilità e sviluppo sostenibile nel day by day: principi e comportamenti responsabili in action</b>	Cegos Italia SpA	1			16										
4.7	<b>Exponential innovation: tecnologie emergenti per lo sviluppo sostenibile</b>	Coreconsulting SpA	1									1				
<b>NEW</b> 4.8	<b>Gestire la sostenibilità</b>	IAL NAZIONALE - Innovazione Apprendimento Lavoro	4		11-13-19-21											
<b>NEW</b> 4.9	<b>Introduzione alla sostenibilità aziendale: un primo approccio agli ESG</b>	FORMATERZIARIO	1													12 (2025)
<b>NEW</b> 4.10	<b>La redazione del bilancio di sostenibilità</b>	Wolters Kluwer Italia Srl - IPSOA Scuola di Formazione	5									4-11-18-25-31				





Codice	Titolo Corso	Società di formazione	⌚	Modalità	Iscrizioni dal 14/02/2024					Iscrizioni dal 12/06/2024			Iscrizioni dal 16/10/2024			
					Mar	Apr	Mag	Giu	Lug	Ago	Set	Ott	Nov	Dic	Gen	Feb
4.11	<b>ESG: la gestione della sostenibilità in azienda</b>	Wolters Kluwer Italia Srl - IPSOA Scuola di Formazione	4									10-17-24	1			
4.12	<b>Strategia di trasformazione digitale: i quattro ambiti d'azione per il cambiamento digitale</b>	Weissman & CIE. Italia Srl - Istituto Weissman	2													11-12 (2025)
4.13	<b>Digital Transformation: cosa significa per l'impresa</b>	AGENFAP Società Cooperativa	2						5-8							
4.14	<b>Transizione digitale e transizione organizzativa</b>	Cornerstone International	4									3-10-17-24				
4.15	<b>Project Management</b>	Weissman & CIE. Italia Srl - Istituto Weissman	2				7-8									
4.16	<b>La gestione delle Risorse Umane nel Project Management</b>	Campoverde Srl	4			15-16-22-23										
4.17	<b>Multi Project management</b>	IAL NAZIONALE - Innovazione Apprendimento Lavoro	2				13-14									
4.18	<b>Lean Six Sigma Yellow Belt</b>	Galgano Consulting	3				14-21-28									
4.19	<b>Lean Organization in aziende di servizi</b>	Galgano Consulting	2								19-20					
4.20	<b>L'Agile Experience in Azienda: come e perché applicare la metodologia Agile nel quotidiano</b>	PRAXI	2										7-12			





Codice	Titolo Corso	Società di formazione	🕒	Modalità	Iscrizioni dal 14/02/2024			Iscrizioni dal 12/06/2024			Iscrizioni dal 16/10/2024					
					Mar	Apr	Mag	Giu	Lug	Ago	Set	Ott	Nov	Dic	Gen	Feb
<b>NEW</b> 4.21	<b>Agile Team Facilitation, l'arte della facilitazione (propedeutico alla certificazione ICP-ATF)</b>	Cornerstone International	4	🖥️			8-15-22-29									
4.22	<b>Il movimento Agile, un approccio change-driven</b>	Cornerstone International	2	🖥️					3-10							
4.23	<b>La certificazione di genere nelle aziende</b>	FORMATERZIARIO	3	🖥️					2-4-9							
4.24	<b>Welfare aziendale: come progettare e realizzare un piano di benessere in azienda.</b>	FORMATERZIARIO	2	🖥️										11-13		
4.25	<b>La Gestione delle commesse aziendali</b>	Studio Giorgio Tela	4	🖥️									7-14-21-28			
4.26	<b>Il cruscotto aziendale. I dieci indicatori per la gestione vincente dell'azienda</b>	Weissman & CIE. Italia Srl - Istituto Weissman	2	🖥️					9-10							
4.27	<b>Dal report gestionale al dashboard mensile</b>	Sciaky Europe Management Consulting Group	2	🖥️		13-14										
4.28	<b>Blockchain Revolution</b>	Coreconsulting SpA	1	🖥️				14								
<b>NEW</b> 4.29	<b>Design thinking al servizio dell'innovazione</b>	Coreconsulting SpA	2	🖥️									7-8			
4.30	<b>Il benchmarking: una leva strategica per avere successo in mercati altamente competitivi</b>	Sciaky Europe Management Consulting Group	2	🖥️											20-21 (2025)	





Codice	Titolo Corso	Società di formazione	🕒	Modalità	Iscrizioni dal 14/02/2024					Iscrizioni dal 12/06/2024				Iscrizioni dal 16/10/2024		
					Mar	Apr	Mag	Giu	Lug	Ago	Set	Ott	Nov	Dic	Gen	Feb
4.31	<b>Change Management Toolbox: pochi strumenti, ma utili nella gestione del cambiamento</b>	Weissman & CIE. Italia Srl - Istituto Weissman	1	🖥️		11										
4.32	<b>Teal Organization: ispirazioni da un modello organizzativo del futuro presente</b>	GRUPPO PROSPECTA S.R.L.	4	🖥️		9-12-16-19										
4.33	<b>Scopri il talento e pratica l'innovazione!</b>	MIDA spa	4	🖥️												4-11-18-25 (2025)
<b>NEW</b> 4.34	<b>NWOW - Next Ways Of Working</b>	MYLIA – ADECCO GROUP	3	🖥️								10-17-24				
4.35	<b>La pianificazione strategica attraverso il controllo di gestione</b>	Sciaky Europe Management Consulting Group	2	🖥️									20-21			
<b>NEW</b> 4.36	<b>Evolutionary Team. Comprendere e sperimentare innovazione con AI, Team Empowerment e Design Thinking</b>	AGENFAP Società Cooperativa	5	🖥️				10-14-28	12-15							
<b>NEW</b> 4.37	<b>What's Next. Comprendere e utilizzare l'intelligenza artificiale per migliorare l'organizzazione del lavoro e adeguare le competenze.</b>	Cornerstone International	2	🖥️				11-18								





## Gestire il business

Per sviluppare le competenze legate alle aree amministrativo/finanziarie, marketing, processi.

**64** titoli  
**72** edizioni totali  
**9** nuovi corsi

[TORNA ALL'INDICE](#)



quadrifor



Codice	Titolo Corso	Società di formazione	🕒	Modalità	Iscrizioni dal 14/02/2024			Iscrizioni dal 12/06/2024				Iscrizioni dal 16/10/2024				
					Mar	Apr	Mag	Giù	Lug	Ago	Set	Ott	Nov	Dic	Gen	Feb
5.1	<b>Excel: dalle Formule ai Grafici</b>	Sediin SpA	3	🖥️	11-12-13											
5.1	<b>Excel: dalle Formule ai Grafici</b>	Sediin SpA	3	🖥️				12-13-14								
5.2	<b>Excel: Dashboard, Moduli e Report</b>	Sediin SpA	4	🖥️			6-7-8-9									
5.2	<b>Excel: Dashboard, Moduli e Report</b>	Sediin SpA	4	🖥️							8-9-10-11					
5.3	<b>Excel: Strumenti di Analisi e Simulazione</b>	Sediin SpA	4	🖥️		9-10-11-12										
5.3	<b>Excel: Strumenti di Analisi e Simulazione</b>	Sediin SpA	4	🖥️				18-19-20-21								
5.3	<b>Excel: Strumenti di Analisi e Simulazione</b>	Sediin SpA	4	🖥️							16-17-18-19					
5.4	<b>VBA Excel: dalle macro alla programmazione</b>	Sediin SpA	4	🖥️				10-11-12-13								
5.5	<b>Excel: Power Tools per la Business Intelligence</b>	Sediin SpA	4	🖥️											20-21-22-23 (2025)	
5.6	<b>La finanza con Excel</b>	Studio Giorgio Tela	2	🖥️					1-2							





Codice	Titolo Corso	Società di formazione	🕒	Modalità	Iscrizioni dal 14/02/2024					Iscrizioni dal 12/06/2024				Iscrizioni dal 16/10/2024		
					Mar	Apr	Mag	Giu	Lug	Ago	Set	Ott	Nov	Dic	Gen	Feb
5.7	<b>Excel: l'analisi e il controllo manageriale. Come trasformare i dati in informazioni e le informazioni in decisioni.</b>	IAL NAZIONALE - Innovazione Apprendimento Lavoro	3	🖥️		4-11-18										
5.8	<b>Excel: Dashboard pro</b>	Sediin SpA	4	🖥️									11-12-13-14			
5.9	<b>Excel Visuale: creare infografiche e mappe interattive</b>	AGSG Srl	4	🖥️			6-13-20-27									
5.10	<b>Ideazione e redazione del business plan: elementi qualitativi e quantitativi</b>	IAL NAZIONALE - Innovazione Apprendimento Lavoro	3	🖥️					2-9-16							
5.11	<b>Business Communication 2.0: from emails to conference calls</b>	Language Solution - Divisione della Galileo.it Srl	2	🖥️				13-14								
5.11	<b>Business Communication 2.0: from emails to conference calls</b>	Language Solution - Divisione della Galileo.it Srl	2	🖥️									7-8			
5.12	<b>Key account manager: l'evoluzione di un ruolo fondamentale nel business</b>	People Labs	2	🖥️			7-14									
5.13	<b>Business Planning: pianificare i numeri</b>	AGSG Srl	4	🖥️								10-12-24-26				
5.14	<b>English Business Communication - Livello Avanzato</b>	AGSG Srl	4	🖥️	4-11-18-25											
5.14	<b>English Business Communication - Livello Avanzato</b>	AGSG Srl	4	🖥️								8-15-22-24				





Codice	Titolo Corso	Società di formazione	🕒	Modalità	Iscrizioni dal 14/02/2024			Iscrizioni dal 12/06/2024			Iscrizioni dal 16/10/2024					
					Mar	Apr	Mag	Giù	Lug	Ago	Set	Ott	Nov	Dic	Gen	Feb
5.15	<b>L'interpretazione dei bilanci per addetti ai lavori</b>	GESA FINANCE CONSULTING srl	3	🖥️				18-21-25								
5.16	<b>L'analisi di bilancio base ed avanzata</b>	Studio Giorgio Tela	3	🖥️	4-11-18											
5.17	<b>Arrivare preparati all'appuntamento con il cliente: analisi di bilancio per la funzione commerciale</b>	Wolters Kluwer Italia Srl - IPSOA Scuola di Formazione	2	🖥️						20-27						
5.18	<b>Calcolo, analisi e interpretazione degli indicatori di bilancio</b>	IAL NAZIONALE - Innovazione Apprendimento Lavoro	1	🖥️							4					
5.19	<b>Bilancio per non addetti</b>	AGSG Srl	4	🖥️				3-5-16-18								
5.20	<b>Le logiche economico-finanziarie per i Middle Manager non Finance</b>	Studio Giorgio Tela	4	🖥️			7-14-21-28									
5.21	<b>Strumenti economico-finanziari: tecniche di analisi per non addetti</b>	Sciaky Europe Management Consulting Group	2	🖥️							16-17					
5.22	<b>La costruzione del budget aziendale: processo di formazione del master budget ed analisi degli scostamenti</b>	GESA FINANCE CONSULTING srl	3	🖥️								14-19-26				
5.23	<b>Il controllo aziendale: come analizzare i risultati d'impresa</b>	GESA FINANCE CONSULTING srl	3	🖥️											16-21-28 (2025)	
5.24	<b>Financial Modeling</b>	Cegos Italia SpA	2	🖥️			21-24									





Codice	Titolo Corso	Società di formazione	🕒	Modalità	Iscrizioni dal 14/02/2024			Iscrizioni dal 12/06/2024				Iscrizioni dal 16/10/2024					
					Mar	Apr	Mag	Giù	Lug	Ago	Set	Ott	Nov	Dic	Gen	Feb	
5.25	<b>Economics e Cost Management: le informazioni economiche a sostegno delle decisioni</b>	IAL NAZIONALE - Innovazione Apprendimento Lavoro	2	🖥️				6-7									
5.25	<b>Economics e Cost Management: le informazioni economiche a sostegno delle decisioni</b>	IAL NAZIONALE - Innovazione Apprendimento Lavoro	2	🖥️							19-20						
5.26	<b>Il sistema di controllo di gestione: implementazione, sviluppo e modularità</b>	Studio Giorgio Tela	5	🖥️								1-8-15-22-29					
5.27	<b>Principi e tecniche per la comunicazione efficace nella gestione delle trattative commerciali</b>	IAL NAZIONALE - Innovazione Apprendimento Lavoro	2	🖥️									14-15				
5.28	<b>Neuroselling. Mostra al cervello quello che vuole e le tue vendite aumenteranno</b>	GRUPPO PROSPECTA S.R.L.	4	🖥️									5-8-12-15				
5.29	<b>I principi del neuroselling: aumentare le vendite con le neuroscienze</b>	Sciaky Europe Management Consulting Group	3	🖥️	11-12-13												
5.30	<b>Interactive Persuasion Model: la persuasione dinamica per essere veramente efficace nella vendita</b>	Noema HR Srl	2	🖥️		9-10											
5.31	<b>La vendita emozionale: L'emozione per facilitare il processo vendita</b>	Weissman & CIE. Italia Srl - Istituto Weissman	2	🖥️									12-13				
5.32	<b>Employer Branding: il luogo di lavoro come marca. Vendere e attrarre parlando di lavoro.</b>	AGENFAP Società Cooperativa	4	🖥️		3-10-17-24											
<b>NEW</b> 5.33	<b>Social Media Marketing</b>	AGSG Srl	4	🖥️			3-10-17-24										







Codice	Titolo Corso	Società di formazione	🕒	Modalità	Iscrizioni dal 14/02/2024			Iscrizioni dal 12/06/2024				Iscrizioni dal 16/10/2024					
					Mar	Apr	Mag	Giu	Lug	Ago	Set	Ott	Nov	Dic	Gen	Feb	
5.43	<b>Costellazioni manageriali: mappare le relazioni professionali per migliorare le performance</b>	FORMATERZIARIO	3	🖥️													4 -11 -18 (2025)
5.44	<b>Le competenze del Key Account Manager</b>	Noema HR Srl	2	🖥️													15-16 (2025)
5.45	<b>Le metodologie a supporto dei middle manager per la valutazione d'azienda</b>	Studio Giorgio Tela	3	🖥️		8-15-22											
5.46	<b>Lean Sales Management</b>	Galgano Consulting	1	🖥️												17	
5.47	<b>Performance management aziendale e KPI</b>	AGSG Srl	4	🖥️				3-7-10-14									
5.48	<b>Fondamenti di Cyber Security e Cloud Security</b>	AGSG Srl	4	🖥️		9-10-16-17											
5.49	<b>Cyber Security di livello intermedio per middle manager</b>	AGSG Srl	2	🖥️												3-4	
<b>NEW</b> 5.50	<b>Le competenze chiave per diventare un export manager di successo. Gestire le sfide e le opportunità del commercio internazionale</b>	Campoverde Srl	2	🖥️								13-17					
<b>NEW</b> 5.51	<b>Strategie Agili per l'Innovazione Continua nell'era dell'IA Generativa</b>	AGSG Srl	3	🖥️				12-13-14									
<b>NEW</b> 5.52	<b>Il metaverso per le aziende: applicazioni e benefici</b>	Noema HR Srl	3	🖥️			23-24-30										





Codice	Titolo Corso	Società di formazione	🕒	Modalità	Iscrizioni dal 14/02/2024			Iscrizioni dal 12/06/2024			Iscrizioni dal 16/10/2024					
					Mar	Apr	Mag	Giu	Lug	Ago	Set	Ott	Nov	Dic	Gen	Feb
5.53	<b>Web analytics: l'importanza di misurare l'efficienza delle proprie attività digitali</b>	PRAXI	2	🖥️	15-22											
5.54	<b>Aumenta la Sales Efficacy con il Consulting Selling – esercitazioni in realtà virtuale</b>	Noema HR Srl	2	👤									12-13			
5.55	<b>Big Data &amp; Digital Analytics</b>	PRAXI	2	🖥️		11-12										
<b>NEW</b> 5.56	<b>Bootcamp: Digital Growth Mindset</b>	Talent Garden Italia Srl	3	🖥️		3-10-17										
<b>NEW</b> 5.57	<b>Bootcamp: Digital Leadership, guidare nell'era digitale. Strategie e visione per leader innovativi</b>	Talent Garden Italia Srl	4	🖥️								8-15-22-29				
5.58	<b>La valutazione degli investimenti e la creazione del valore in impresa</b>	IAL NAZIONALE - Innovazione Apprendimento Lavoro	2	🖥️								15-16				
5.59	<b>Linkedin social selling workshop</b>	FORMATERZIARIO	1	🖥️								16				
5.60	<b>Ma il cliente ha sempre ragione?</b>	IAL NAZIONALE - Innovazione Apprendimento Lavoro	3	🖥️												26 -27 -28 (2025)
5.61	<b>Diritto del lavoro: tipologie di rapporti di lavoro ed aspetti applicativi</b>	Wolters Kluwer Italia Srl - IPSOA Scuola di Formazione	2	🖥️			10-17									
5.62	<b>Sentiment Analysis</b>	Coreconsulting SpA	1	🖥️												21 (2025)







Via Marco e Marcelliano, 45 - 00147 Roma  
tel. +39 06 5744.304/305



[www.quadrifor.it](http://www.quadrifor.it)